

Mambetjanov
Qaxramon
Qurbandurdiyevich ¹

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ МЕТОДОВ ИЗМЕРЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

XUFYONA IQTISODIYOTNI HISOBLASH USULLARINING KONSEPTUAL ASOSLARI

CONCEPTUAL FOUNDATIONS FOR MEASURING THE SHADOW ECONOMY

Аннотация

В данной статье описывается сущность теневой экономики, ее причины и формы, влияние на социально-экономическое развитие страны, методы ее расчета.

Аннотация

Ушбу мақолада хуфёна иқтисодиётнинг мазмун-моҳияти, намоён бўлиш сабаблари ва шакллари, мамлакат ижтимоий-иқтисодий тараққиётига таъсири ва уни ҳисоблаш усуллари ёртилган.

Annotation

This article describes the essence of the shadow economy, its causes and forms, the impact on the socio-economic development of the country, methods of its calculation.

¹Доктор экономических наук, профессор кафедры «Экономическая теория» Национального университета Узбекистана имени Мирзо Улугбека (г.Ташкент, Узбекистан). e-mail: mkk-1978@mail.ru ORCID: 0000-0002-8528-342X)



До начала рыночных преобразований отечественная наука, отражая приоритеты государственной экономической политики, не уделяла особого внимания проблеме теневой экономики: отсутствовали терминологический и методологический аппараты, с помощью которых можно было определить ее сущность, причины и параметры.

В настоящее время проблемы теневой экономики занимают большое место в экономической литературе. Как показывает опыт, в условиях становления рыночной экономики в странах СНГ доля теневого сектора значительно возрастает, чему способствует рост инфляции, расширение практики уклонения от уплаты налогов путем утаивания продукции и занижения доходов и т.д. Расширение сферы теневой экономики, в свою очередь, ведет к снижению трудовой активности в реальном секторе экономики, а также к оттоку капитала из официальной экономики. Теневая деятельность в настоящее время является неотъемлемой частью экономики любой страны, она приобретает все более широкие масштабы во всем мире, что является одной из острых проблем современности.

Процесс перехода от командно-административной экономической системы к рыночной в Республике Узбекистан, как и в других странах с переходной экономикой, характеризовался скрытыми и крайне противоречивыми экономическими явлениями. Одним из таких явлений выступает феномен теневой экономики, как скрытой части рыночного хозяйства, который долгое время находился на периферии экономических исследований.

Теневые экономические процессы воздействуют на темпы экономического развития. Нелегальное производство товаров и услуг, сокрытие доходов, оборот неучтенной наличности - эти и другие проявления теневой деятельности становятся неизменными атрибутами формирующихся рыночных отношений.

Сформировалась новая социально-экономическая реальность, реальность не столько перехода от централизованной к рыночной системе хозяйствования, сколько формирования устойчиво воспроизводящейся системы высокого криминализированных экономических отношений. Факты говорят о том, что в переходный период произошли опасные деформации в обществе: резко возросли масштабы и возможности теневой экономики и экономической преступности.

Опасность неконтролируемой обществом теневой экономики заключается не только в причинении существенного материального ущерба обществу и гражданам, но и в её возможностях по дестабилизации экономической системы в целом. Ее масштабы и влияние на все стороны жизни таковы, что стираются противоречия между официальной и неофициальной хозяйственной деятельностью.

Теневая экономическая деятельность как фактор вынужденной адаптации, активно

Ключевые слова:

Тайная экономика, наркобизнес, валовой внутренний продукт, денежный поток, экономическая политика, финансы, налоги.

Kalit so'zlar:

Хуфёна иқтисодиёт, наркобизнес, ялпи ички маҳсулот, пул оқи-ми, иқтисодий сиёсат, молия, солиқ.

Key words:

Secret economy, drug business, gross domestic product, cash flow, economic policy, finance, taxes.

утверждается в социальной и духовно - ценностной сфере, входя в образ жизни современного индивидуума, формируя соответствующую субкультуру.

Социальная опасность разрастания теневой экономики уже фиксируется и на институциональном уровне. Однако, отсутствие аналитической информации о её границах, тенденциях и социальных последствиях, оставляют малоисследованными субъективные факторы ее воспроизводства. Подобное положение диктует острую необходимость объективной оценки процессов, происходящих в экономике страны.

На сегодняшний день в теневом секторе в мировом масштабе ежегодно создается как минимум 8 трлн долларов добавленной стоимости, не попадая в бухгалтерские отчеты предприятий и официальную статистику, как отдельных государств, так и международных организаций.

А в современной переходной системе теоретическая реконструкция складывающейся реальной модели экономического механизма уже не может быть осуществлена без учета воздействия теневой экономики. Поэтому, важное значение приобретает исследование сущности, причин возникновения, структуры масштабов воздействия теневой экономики на экономическую безопасность страны. Вне учета этого явления невозможно не только показать реальность рыночных преобразований, но и наметить адекватные управленческие решения, с целью произвести своевременную корректировку проводимого реформаторского курса.

Вместе с тем, многогранность понятия теневой экономики, особенно в переходный период, требует объединения усилий многих специалистов из различных областей знаний в исследовании этой проблемы. Только комплексный, всесторонний анализ этого явления может позволить выработать надежные способы по ее вытеснению. В современных условиях только на основе изучения и сокращения масштабов теневой экономики можно способствовать социально-экономическому развитию национальной экономики.

Необходимость изучения теоретических основ и особенностей формирования и функционирования форм проявления теневой экономики, и на этой основе совершенствование методов оценки ее масштабов, позволит своевременно разработать научно обоснованные меры по противодействию теневой экономике на современном этапе развития национальной экономики. Актуальность изучения теневой экономики также обусловлена и необходимостью поддержания состояния устойчивого социально-экономического развития страны и ее безопасности.

Несомненно, только с помощью сбалансированный комплекс научно обоснованных экономических, и политических, правовых и административных мер можно обеспечить сокращение теневого оборота и определить необходимые меры по борьбе с теневой экономической деятельностью, что будет способствовать оздоровлению экономики, росту жизненного уровня, укрепления национальной безопасности и повышению доверия населения к власти.

Проблемам теневой экономики уделяется пристальное внимание с конца 60-х-начала 70-х годов прошлого века. Своеобразное открытие теневой экономики было сделано, прежде всего, в развивающихся странах. Огромное значение имеют эмпирические исследования, проводимые под эгидой Международной организации труда (МОТ) и Всемирного банка.

За рубежом проблемы теневой экономики начали изучать с 30-х годов нашего столетия, однако до 70-х годов экономисты не уделяли им должного внимания. Одной из первых серьезных работ в этой области была статья американского ученого П.Гутманна «Подпольная экономика», опубликованная в 1977г., в которой однозначно утверждается, что неучтенной экономической деятельностью пренебрегать нельзя.

На основе изучения теоретико-методологических основ исследования теневых отношений выдвинуто авторское определение понятия теневой экономики, под которым понимается деятельность легальных и нелегальных субъектов хозяйствования, которые не учитываются и находятся вне поля зрения контролирующих органов государственной вла-

сти, подрывающие сложившиеся общественные устои жизнедеятельности в современном мире, ориентированные на извлечение сверхприбылей, проявляющиеся, прежде всего, в ее скрываеом, неформальном и противозаконном характере.

Теневая экономика (в узком смысле) охватывает: а) деятельность по производству, обмену и использованию запрещенных законодательством товаров и услуг; б) деятельность по производству и обмену товаров и услуг, в принципе, разрешенную законом, но преднамеренно скрываемую (полностью или частично) с целью утаивания доходов и невыплаты (или несанкционированного уменьшения выплаты) налогов и других обязательных платежей по действующим нормативным актам. Теневая экономика предполагает создание системы неформальных связей между экономическими субъектами, часто базирующейся на личных отношениях и непосредственных контактах между ними и дополняющей официально установленный порядок организации экономических связей.

В качестве причин возникновения и развития «теневой» экономики выступают кризисное состояние экономики, чрезмерно высокие налоги, коррумпированность государственного аппарата, бюрократия и другие. Анализ условий возникновения «теневой» экономики позволяет выделить следующие группы факторов, которые способствуют криминализации и уходу в «тень» некоторых видов экономической деятельности.

Первая группа – финансово-экономические факторы, которые характеризуются:

- несовершенством системы налогового администрирования;
- высокой налоговой нагрузкой, что делает не выгодным ведение легального бизнеса;
- неэффективной системой распределения национального богатства, высоким уровнем коррупции при предоставлении налоговых и бюджетных льгот, преференций для отдельных субъектов.

Вторая группа – правовые факторы, связанные:

- с несовершенством законодательства, способствующего активизации нелегальной деятельности и росту безнаказанности;
- с коррумпированностью судебной и правоохранительных систем, что порождает расширение «теневое» оборота;
- с незащищенностью частной собственности, что снижает уровень доверия к государственным институтам.

Третья группа – административные факторы, для которых характерны:

- относительно низкий уровень эффективности государственного управления и отсутствие дисциплины в средних и низших его звеньях;
- чрезмерное усложнение процедуры получения разрешений на открытие и ведение бизнеса;
- низкий уровень компетентности и профессионализма работников органов государственной власти и управления.

Четвертая группа - общественно-политические факторы, для которых характерны:

- низкий уровень квалификации, а также правовой, экономической и финансовой грамотности населения;
- нестабильность государственной экономической политики, что способствует снижению уверенности бизнеса в завтрашнем дне;
- незащищенность уязвимых слоев населения, особенно в условиях кризисного состояния экономики.

Значительный объем неучтенной теневой экономической деятельности существенно влияет на объем и структуру макроэкономических данных и, в частности, на объем и структуру ВВП и вызывает искажение официальных данных о состоянии экономики. Недоучет теневой экономики оказывает влияние на ВВП в следующих направлениях:

- размер ВВП недооценивается из-за того, что значительная часть товаров и услуг, служащих для удовлетворения существующих потребностей общества, не принимается во внимание при определении общего объема ВВП;
- официально определенные темпы роста ВВП занижаются, если рост теневой эко-

номики происходит более быстрыми темпами по сравнению с “легальными” секторами экономики (что характерно для стран в период перехода к рыночной экономике);

- структура ВВП искажается как в отношении его производства в отраслях и секторах экономики, так и в отношении использования конечных товаров и услуг. Так доля сектора домашних хозяйств в отдельных видах деятельности значительно занижается, при этом роль отраслей, производящих услуги, приуменьшается в большей степени, чем роль отраслей, производящих товары.

По проблемам теневой экономики ведется ряд крупных исследований. Быстро растет число работ, посвященных всестороннему анализу различных аспектов теневой экономической деятельности. В 1983 г. в г.Билефельде была проведена первая международная конференция по теневой экономике, на которой было представлено около 40 докладов. В некоторых из них обсуждались также вопросы теневой экономической деятельности в странах с командной системой экономики.

В 1991 г. в Женеве прошла конференция европейских статистиков, посвященная скрытый неформальной экономике. По ее материалам опубликовано специальное руководство по статистике теневой экономики в странах с рыночной системой хозяйствования. Регулярно проходят конференции и семинары по оценке и мониторингу неформального сектора (1992, 1993 гг.), в частности, специально для стран СНГ. На совместном совещании ЕЭК ООН (Евростат) и ОЭСР по национальным счетам (Женева, май 1996 г.) одним из пунктов повестки дня были вопросы оценки теневой экономики. В Евростате создана специальная рабочая группа по вопросам скрытой экономики. Однако в трактовке теневой экономики преобладают криминальные тенденции, статистическая методология ее оценки либо не рассматривается вообще, либо рассматривается недостаточно.

В настоящее время проблема оценки теневой экономической деятельности особенно остро стоит перед странами СНГ, в том числе и Узбекистана. Это определяется совокупностью факторов.

Во-первых, в условиях перехода к рыночным отношениям резко увеличивается доля теневой экономики. Этому способствует инфляция, возможность получения огромной прибыли от включения земли и средств производства в процесс товарообмена, расширение частного сектора, расширение практики уклонения от уплаты налогов путем утаивания продукции и занижения доходов, слабое нормативное и правовое обеспечение регулирования рыночных отношений, рост дифференциации доходов, ухудшение криминальной обстановки.

Во-вторых, используемая методика в Государственном комитете Республики Узбекистан по статистике по измерению результатов оценки теневых экономических деятельности требуют совершенствования данной методики.

В-третьих, источники информации не позволяют в должной мере учесть показатели «теневой экономики».

Проблема «теневой экономики» сложна сама по себе, и она еще более осложняется тем, что сама теория национального счетоводства не является чем-то совершенно устоявшимся. Национальные счета, как глобальное направление макроэкономической статистики, развиваются и усложняются год от года. В прежних версиях национальных счетов (СНС-1993), рекомендуемых ООН, Евростатом (ЕСНС-1995) и другими международными организациями, не содержались однозначные рекомендации насчет «теневой экономики». И только новая версия система национальных счетов ООН 2008 года практически без оговорок рекомендует включать «теневую экономику» в границы производства.

Что же касается нелегальной производственной деятельности, то СНС ООН-2008 впервые рекомендует учитывать ее в границах производства. Это решение было принято, исходя в основном из формальных соображений увязки производства и использования ВВП. Например, производство продукции может быть вполне законным и официальным, но реализация товаров осуществляется посредством «черного рынка», то есть незаконно. Если законное производство будет учтено в национальных счетах, а незаконное потре-

ние не будет учтено, систему не удастся сбалансировать. С другой стороны, полученные законным путем доходы могут быть израсходованы на незаконные продукты или услуги. Вообще, можно привести довольно много примеров возможной неувязки между собой производства, доходов и расходов, если оборот «теневой экономики» так или иначе не будет учтен.

Незаконное производство охватывает запрещенную законом и полностью скрываемую от всех форм контроля экономическую деятельность, включаемую в границы производства в СНС. Оно охватывает:

а) незаконную деятельность по производству товаров и услуг, продажа и распространение которых или владение которыми запрещено законом (например, производство и распространение наркотиков, контрабанда, проституция, нелегальные азартные игры и др.);

б) деятельность по производству товаров и услуг, обычно разрешенную законом, но которая становится незаконной, если она осуществляется производителями, не имеющими на это права (например, услуги врачей, не имеющих диплома).

Скрытое производство (подпольная экономика) охватывает деятельность, в принципе, разрешенную законом и выполняемую производителями, имеющими на это право, но намеренно скрываемую от государственных органов с целью уклонения от уплаты налогов, взносов на социальное страхование, от соблюдения правовых норм и стандартов (например, в отношении техники безопасности, охраны окружающей среды и т.п.).

Между незаконным и скрытым производством не всегда есть четкая граница, так как незаконное производство, естественно, также скрывается от государственных органов, а скрытое производство неизбежно связано с нарушением правовых норм, то есть, в сущности, является незаконным. Однако в СНС теоретически нет необходимости пытаться во всех случаях разграничить незаконное и скрытое производство, так как оба они должны быть включены в границы производства.

Для некоторых экономик мира, например, для экономики Колумбии, не учет «теневых» отраслей, таких, как производство наркотиков, привел бы к значительным искажениям реальной картины. Но есть и другие соображения, прежде всего не столько формального, сколько морального характера. Многие весьма видные статистики и экономисты, чье мнение имеет весомое значение в мире, считают недостаточно обоснованным включение нелегальных видов деятельности в границы производства. Ведь, например, если следовать рекомендациям новой СНС, рост числа женщин, занимающихся домашними услугами, свидетельствует об экономическом росте той или иной страны. Такая трактовка вызовет, конечно, неоднозначную реакцию как самих статистиков и экономистов, так и пользователей национальных счетов. Таким образом, все элементы «теневой экономики», относящиеся к производству товаров и услуг, должны включаться в границы производства в соответствии с рекомендациями СНС ООН-2008.

Со стороны нескольких международных организаций были сделаны попытки измерения объемов «теневой» экономики Узбекистана.

В 2019 году по инициативе ПРООН было проведено исследование по оценке размеров «теневой» экономики Узбекистана с помощью прямых и косвенных методов. Прямой метод базируется на прямых наблюдениях на уровне таких объектов, как отрасль, район и индивидуум, а косвенные методы – на исследовании макроэкономических индикаторов. В частности, на сопоставлении балансовых тождеств, анализе общего объема транзакций в стране, анализе налично-депозитного соотношения, методе оценки изменения спроса на деньги и на модели MIMIC (Multiple indicators multiple causes). В результате этого исследования было выяснено, что размеры «теневой» экономики Узбекистана варьируются между 40% и 50% по отношению к ВВП.

По данным Международной негосударственной некоммерческой организации BUYUK KELAJAK, в 2019 году размер «теневой» экономики в Узбекистане достиг 50% ВВП, а годовые потери составили 16-17 млрд долларов США. Этот показатель ставит Узбеки-

стан на 152-ю позицию среди 159 стран мира по рейтингу МВФ. Только такие страны, как Гаити (56,4% к ВВП), Грузия (53,1% к ВВП), Нигерия (52,5%), Габон (52%), Мьянма (51%), Центральная Африканская Республика (50,7%) и Бенин (48,3%) имеют более масштабный сегмент «теневой» экономики. А в соседних странах – Казахстане и России – этот показатель составляет 33% и 38%, соответственно. Самые низкие показатели зафиксированы в Швейцарии – 7,2%, США – 8,3%, Японии – 10,4%, Нидерландах – 10,8%, КНР – 10,1%, Великобритании – 11,1%, Германии – 12,0%, Норвегии – 14,1%, Франции – 14,1%. В докладе BUYUK KELAJAK также говорится, что основным показателем теневой экономики является соотношение безналичных и наличных денег. Для Узбекистана эта цифра равна 0,55, что считается очень низким индикатором по международным оценкам, в той же в России это соотношение равно 2,45.

Одним из важных показателей «теневой» экономики является количество неформально занятых. Согласно данным Всемирного банка, общее число занятых в Узбекистане в 2019 году составило 13,2 млн. человек. Из них неформально занятых – 7,9 млн. (59,8%) и формально занятых – 5,3 млн. (40,2%). То есть больше половины экономически активной рабочей силы страны не имеют социальную страховку и потенциально недоплачивают налоги.

По состоянию показателей, потенциально влияющих на объемы «теневой» экономики, приведенных выше, Узбекистан, как показывает таблица (см. табл.1.6.), значительно отстает от среднемирового уровня.

Таблица 1.6.

Позиция Узбекистана по состоянию показателей, потенциально влияющих на объемы «теневой» экономики⁶

Фактор	Индикатор/источник	Среднее в мире	Узбекистан
Налоговое бремя	Doing Business taxes (худший 0, лучший – 100)	69	77
Отчисления на социальное обеспечение	KPMG Employer social security tax rates (%)	15	25
Регулирование рынка труда	-	-	-
Интенсивность нормативных актов	WGI Regulatory quality (худший – (-2,5), лучший – (+2,5))	0	-1,1
Слабое гражданское участие	Индекс трансформации ВТ/Политическая и социальная интеграция (худший – 0, лучший - 10)	5,2	2,3
Слабая налоговая мораль	-	-	-
Эффективность исполнения и коррупция	Corruption perception index (худший – 0, лучший - 100)	43	23
Доля занятых в сельском хозяйстве и самозанятых	Всемирный банк (% от общего числа занятых)	75	74,4

Следует отметить, что проблема «теневой» экономики в Узбекистане носит системный характер. Другими словами, пока не решить проблемы, связанные с эффективностью госуправления, образовательной, налоговой политикой, улучшением бизнес-климата, искоренением коррупции, сложно бороться с «теневой» экономикой. Данный факт указывает на необходимость разработки и эффективной реализации комплекса мер, направленных

ных на сокращение размера «теневой» экономики.

За рубежом разработаны многочисленные методы учета и измерения теневой экономики. Лучшим для определения неизвестных параметров скрытой и неформальной экономической деятельности является балансовый метод. Этот метод основан на сопоставлении между собой взаимосвязанных показателей, с разных точек зрения, характеризующих исследуемое явление (доходы и расходы, ресурсы и их использование). Несовпадение количественных характеристик соответствующих показателей позволяет выдвигать гипотезы о причинах расхождений и величине необходимой поправки. Качество результатов, получаемых при применении балансового метода, тем выше, чем большее число взаимоувязанных параметров сопоставляется между собой. Балансовый метод успешно реализуется при макроэкономических расчетах, при построении национальных счетов, межотраслевого баланса и т.п. С помощью балансового метода рассчитывается показатель скрытой заработной платы, может определяться стоимость услуг посреднических организаций, делаются поправки к показателям скрытого производства алкогольной продукции.

Внешне все выглядит достаточно просто. Например, известные доходы домашних хозяйств, включая смешанный доход, сопоставляются с известными расходами. Расходы, как правило, бывают значительно выше доходов. Это означает, что не все доходы декларируются. Поскольку смешанный доход, представляющий собой доход от неформальной деятельности и, рассчитанный на основании данных о производстве в домашних хозяйствах, не был учтен, значит, скорее всего, разница представляет собой скрытый доход. Точнее ничего сказать нельзя, но и это уже немало. В некоторых случаях для оценки неизвестных параметров той или иной экономической системы могут использоваться аналогичные характеристики другой исходной системы. Например, результаты обследования, проведенного в одном из регионов, можно с определенными оговорками использовать для расчетов аналогичных показателей в сходных по комплексу экономических, природно-климатических и других условий регионах. В случае разрыва динамических рядов недостающие данные могут быть получены путем интерполяции или экстраполяции, если есть достаточное основание для принятия гипотезы о неизменности сложившихся тенденций в исследуемом периоде.

Метод специфических индикаторов связан с использованием какого-либо одного показателя, отражающего уровень теневой деятельности и полученного прямым или косвенным способом.

Прямые методы предполагают применение информации, полученной в ходе специальных обследований, опросов, проверок и их анализа для выявления расхождений между доходами и расходами отдельных групп налогоплательщиков, а также для характеристики отдельных аспектов теневой деятельности или для ее оценки по определенной группе экономических единиц.

Косвенные методы основаны преимущественно на информации системы сводных макроэкономических показателей официальной статистики, данных налоговых и финансовых органов и включают в себя метод расхождений, метод по показателю занятости, монетарные методы.



Метод мягкого моделирования (оценка детерминантов) связан с выделением совокупности факторов, определяющих теневую экономику, и направлен на расчет ее относительных объемов.

Структурный метод базируется на использовании информации о размерах теневой экономики в различных отраслях производства.

Смешанные методы предполагают использование метода скрытых переменных в комплексе различных сфер теневой экономической деятельности. Основная идея метода скрытых переменных заключается в построении модели, учитывающей большое число как детерминантов, так и индикаторов теневой экономики, то есть величин, зависящих от ее объема. Отдельно в качестве самостоятельных укрупненных методов выделяются интегральные оценки макроэкономических показателей и оценки теневой экономики и ее отдельных элементов.

В первом случае теневая экономика оценивается в неявном виде, во втором - осуществляются различные досчеты к показателям официальной статистики. Многообразие применяемых методов свидетельствует об отсутствии единой методики количественной оценки размеров теневых экономических структур, критериев достоверности результатов.

Прямые методы дают заниженную оценку; косвенные методы, а также методы скрытых переменных, мягкого моделирования, структурный метод - завышенную.

Прямые методы дают достаточно надежные результаты, хотя и несколько заниженные. Их основные недостатки: сложность сбора данных и преднамеренное искажение информации, полученной при опросах населения. Косвенные методы очень разнородны. Некоторые из них, особенно монетарные, могут применяться только при полном развитии денежных отношений. Кроме того, гипотезы, лежащие в основе монетарных методов, в определенной мере условны.

Методы, связанные с анализом рынка труда, характеризуются временным разрывом между событиями и их измерением. Специфика отдельных стран, недостаток статистического материала, цели исследования обуславливают необходимость в каждом конкретном случае выбирать адекватный для данной ситуации метод или комбинацию нескольких методов.

Метод расхождений основывается на сравнении двух или более источников данных. Предполагается, что источники данных и статистические документы предоставляют информацию об одних и тех же экономических показателях, но используют разные методы для получения информации для расчета одних и тех же данных. Методом расхождений исчислен оборот товаров и услуг в теневой экономике. Он отражает оборот неорганизованного рынка – реализация товаров и услуг некорпоративными предприятиями и частными лицами, и включает в себя как незаконную, скрытую деятельность, так и неофициальную, то есть разрешенную, но недоучитываемую экономическую деятельность мелких производителей.

Теневой оборот может рассчитываться двумя способами:

- 1) как разница потребительских расходов населения и стоимости официально учитываемого оборота продуктов и услуг;
- 2) как разница потребительских расходов населения и стоимости оборота товаров и услуг, включая товарооборот через все каналы реализации.

В первом случае в расчет принимается официально учитываемый показатель розничного товарооборота, во втором-товарооборот через все каналы реализации; к первому показателю добавляются данные о покупках продукции на рынке и у частных лиц (информация может быть получена по результатам выборочных обследований домашних хозяйств).

Если в первом случае оценка теневой экономики завышается на величину оборота на городских рынках, то во втором-несколько занижается и не учитываются факты продаж частными лицами, занимающимися разрешенной, но недоучитываемой предпринимательской деятельностью. В обоих случаях при проведении расчетов данные о товарообороте приводятся к виду, сопоставимому с потребительскими расходами, то есть умень-

шаются на величину мелкого опта, реализацию товаров производственно-технического назначения и товарооборота общепита.

Использование монетарного метода основано на следующих предположениях:

- а) нелегальные сделки в основном совершаются при помощи наличных денег;
- б) скорость обращения денег приблизительно одинакова в официальной и теневой экономике;
- в) удельный вес наличных средств колеблется как в результате изменения доходов, налоговых тарифов, процентных ставок, так и вследствие функционирования теневой экономики.

Расчеты наличными деньгами обеспечивают наибольшие возможности для формирования «серого» бизнеса. Если в расчетах покупателей доля платежей наличными примерно одинакова и для кризисных, и для благополучных предприятий, а столь высокий уровень данной формы расчетов может, в какой-то мере, объясняться отраслевой спецификой части предприятий (прежде всего торговых), ненадежностью и несовершенством региональных банковских систем, то при расчетах с поставщиками наблюдается четкая связь между долей наличных расчетов и степенью эффективности бизнеса: если в среднем доля наличных расчетов с поставщиками кризисных предприятий составляет 27%, то аналогичный показатель для благополучных предприятий - 16%. Таким образом, высокий уровень расчетов наличными с покупателями может рассматриваться в качестве одного из признаков активной «теневой» деятельности.

Отдельно следует заметить, что для малых предприятий значимость проблемы оплаты поставок наличными по мере повышения степени благополучия их бизнеса снижается заметно медленнее, чем для среднего и крупного бизнеса. Это связано с тем, что даже благополучное малое предприятие представляется поставщикам клиентом, риск сделки с которым весьма высок ввиду мобильности его активов и возможности быстрого «исчезновения». В результате доля наличных расчетов для благополучных малых предприятий также остается весьма высокой. Одной из предпосылок для развития теневого оборота выступает, по-видимому, превалирование по масштабам сделок по аренде помещений над операциями по их купле-продаже. Наиболее часто к сдаче помещений в аренду прибегают кризисные предприятия, причем легальное получение доходов для них затруднено ввиду риска изъятия средств со счета, в результате формируется дополнительный теневой поток, в создание которого вынужденно вовлекается и арендатор. Неформальность образуемых при этом арендных отношений обуславливает высокую криминализированность (и/или коррумпированность) данной сферы, привлечение к решению вопросов предоставления аренды, урегулированию споров между арендаторами и арендодателями «третьих» сторон. В наибольшей мере необходимость арендовать помещения характерна, с одной стороны, для малого бизнеса, а с другой стороны - для предприятий торговли и сферы услуг как динамично развивающихся секторов экономики.

На основе изложенного и в результате проведенного исследования, которое носит преимущественно оценочный и предварительный характер, можно сделать следующие выводы:

- расширение теневого оборота вольно или невольно приводит к кризису предприятия;
- уровень теневой деятельности предприятий тесно связан с их структурой расчетов - чем выше в среднем доля альтернативных расчетов (прежде всего, расчетов наличными), тем более значительным может быть «серый» бизнес.

В качестве основных факторов, способствующих расширению теневой деятельности в частном бизнесе, можно выделить следующие:

- стремление руководителей предприятий, считающих налоги слишком высокими препятствующими развитию их производства, снизить налогооблагаемую базу для аккумуляции инвестиционных ресурсов;
- необходимость осуществления «неформальных» затрат для нормального ведения

бизнеса, в частности в связи с коррумпированностью властных структур, а также весьма высоким криминальным фоном;

- стремление повысить реальные доходы занятых на предприятии;
- наличие значительного количества кризисных предприятий и, главное, длительность того времени, в течение которого они пребывают в тяжелом состоянии и «адаптируются» путем расширения теневой деятельности;
- распространенность расчетов наличными вследствие низкой платежной дисциплины, сложности практического исполнения арбитражных решений, недостаточной надежности региональных банковских систем;
- низкая динамичность процессов перетока ресурсов с кризисных предприятий на благополучные, прежде всего в виде неиспользуемых помещений, что обуславливает большие масштабы аренды помещений в сочетании с «неформальностью» формируемых при этом договоренностей.

Таким образом, государственный комитет Республики Узбекистан по статистике, основные параметры «теневой экономики», касающиеся «скрытой» части официальной экономики и легальных видов деятельности в неформальном (неофициальном) секторе, находят достаточно адекватное отражение в системе показателей СНС Узбекистана. Тем не менее, методы, применяемые при определении этих параметров, без сомнения, нуждаются в дальнейшем уточнении. Нелегальные виды производственной деятельности пока не учитываются в расчетах ВВП и других показателей. В организационном плане методологические работы, связанные с проблемой определения параметров «теневой экономики», проводятся государственным комитетом Республики Узбекистан по статистике совместно со Статистическим комитетом СНГ.

Список использованной литературы

1. Бокун, Н. Проблемы статистической оценки теневой экономики / Н.Бокун, И. Кулибаба // Вопросы статистики. – 2016. - № 7. стр. 11–19.
2. Замятин Д.В. Определения и варианты расчетов величины бегства капитала из России. -М.: Вопросы экономики. 2011 г. стр. 41
3. Методологические принципы отражения в СНС теневой экономики и методические рекомендации по расчету отдельных ее показателей -М.: статистический комитет содружества независимых государств (статкомитет СНГ)
4. Рябушкин Б.Т., Чурилова Э.Ю. «Методы оценки теневого и неформального секторов экономики». -М.: Финстатинформ. 2003. стр.286
5. Хамидов Б., Давлетов Ф. Траектория «выхода из тени» // Экономическое обозрение №3 (243) 2020 // <https://review.uz/post/traektoriya-vxoda-iz-teni>
6. Marcouiller D., Young L. The Black Hole of Graft: the Predatory State and the Informal Economy//American Economic Reviews, v. 85. № 3, 1995, pp. 630-646.